

Stillingannonse - Direkteselger

Vi satser på Stor-Oslo og er på utkikk etter nye medarbeidere som er sultne på salg til bedriftsmarkedet, og har et ønske om å bli med i et av landets mest spennende konsepter. Vi ønsker at vi skal lykkes sammen og tilbyr gode karrieremuligheter for den rette kandidaten.

Ønsker du å være en del av et vinnerteam og trigges av salg og høy måloppnåelse? AYR ønsker å styrke sin salgsavdeling med nye energiske medarbeidere.

Kan du overbevise oss om at du brenner for salg og kan vise til gode resultater fra tidligere? Eller er du kanskje et utpreget konkurransemenneske? Har du stå-på-vilje, er passe utålmodig på de gode resultatene og er en som vil lykkes? Du vet dessuten at gode resultat kommer av iherdig egeninnsats.

Arbeidsoppgaver

- Du skal selge mobiltelefoni-løsninger til nye bedriftskunder
- Du skal følge opp kunder og avtaler
- Arbeidstid mandag til fredag, 08:00 - 16:00.

Ønskede kvalifikasjoner

- Du beskrives som energisk, resultatorientert og motiveres av egen- og selskapets fremgang.
- Du har erfaring fra tilsvarende salg, gjerne med dokumenterte resultater (ingen krav).
- Du behersker pc og telefon som arbeidsverktøy.

Personlige egenskaper

- Du er utadvendt og sterk på kommunikasjon, både skriftlig og muntlig.
- Du setter service høyt og innehar gode samarbeidsevner.
- Du er en kremmer og vet at resultat kommer av iherdig innsats.
- Målrettet, selvmotiverende og selvgående er en god beskrivelse av deg.
- Du tenker langsiktig og har en utpreget vilje til å lykkes.

Vi tilbyr

- Selvstendig og spennende jobb i en vekstorganisasjon
- Hyggelige og kompetente kollegaer
- Solid fagmiljø med fokus på kompetanse og kvalitet
- Langsiktig opplæring og veiledning
- Eierandeler i selskapet
- Høy provisjon
- Mulighet for karriere for den rette

Kjenner du deg igjen i beskrivelsen, vil jeg at du sender inn din søknad og overbeviser meg om at du er den rette. Kanskje det er du som er på vei inn i ny jobb. Alle aktuelle søkere vil kontaktes fortløpende.